



新华保险董监事赴欧洲培训考察



9月20日-28日，公司举办2017年董监事欧洲培训考察活动，万峰董事长，王成然监事长，黎宗剑、刘向东、熊莲花、吴琨宗、胡爱民、郑伟、程列董事参加。在苏黎世瑞再集团总部，董监事们进行公司治理培训，与瑞再集团董事长、CEO等高管及相关领域专家就公司治理领域的多个主题进行研讨。在捷克、匈牙利、西班牙、荷兰，董监事们拜访当地领先保险公司、再保险公司、保险经纪公司和会计师事务所，考察当地保险市场发展、公司经营与资产管理等。（下转2版）



新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动

首例理赔案在阳江赔付

9月27日，新华保险向阳江市环卫工人邓先生的家人支付10万元人身意外伤害理赔金。这是新华保险自2017年8月启动“城市因你而美·新华伴你而行——关爱全国环卫工人大型公益活动”以来发生的首例理赔案。

邓先生是重庆人，在阳江工作已有30年，家庭经济拮据，前几日在工作中遭遇车祸不幸身亡。其家属在收到理赔金后亲自上门道谢：“感谢新华保险阳江中支的快速理赔，不仅解决了我们的生活困难，更减轻了心理负担。”

8月29日，新华人寿保险公益基金会向阳江市2086名环卫工人每人赠送一份保额10万元的意外伤害保险，邓先生正是其中之一。接到城管局的报案后，新华保险特意开通绿色通道，以最快的速度完成理赔，充分体现了保险和公益相结合的特点。



河南：提前达成年度期交及十年期目标

2017年，河南分公司落实公司发展战略，结合本地市场情况，明确提出“机构转型、队伍成长、结构优化、价值增长”经营思路，始终坚定转型发展，勇于担当，稳中求进，开拓创新，做到使命必达。截至9月29日，河南分公司实现期交、十年期及以上期交保费年度计划双达成。其中，期交保费19.36亿元，年度任务达成率100%，同比增长34%；十年期及以上期交保费15.65亿元，年度任务达成率109%，同比增长67%。

河南分公司在全面推进战略转型的同时，形成了自己的经营特色。一是坚定转型发展，优化结构调整，将十年

期业务达成作为管理干部考核的重要指标，并引导队伍注重十年期业务。二是聚焦机构成长，完善经营管理。推进“本部战略”，坚持队伍架构裂变、结构优化，提高城区人力占比；在持续力推分联经营的基础上，对中支及营业区进行分类管理；为打造核心四级机构，创新推出“六好”机构评选。三是建立“三高”团队，强化队伍培养。四是做好客户经营，提升服务水平，以理赔创口碑，不断提高理赔效率；坚守风险合规底线，切实保障客户权益。五是履行社会责任，提升品牌形象。通过系列公益活动，打造公益品牌，助力业务发展。（姜浩亮 王叶）

深化转型谋发展

多家机构达成年度任务



宁夏：四条业务线均提前达成年度任务

宁夏分公司紧紧围绕公司“坚持稳中求进、深化转型发展”的指导思想，严格按照年初既定方案，执行全年节奏安排和任务目标，以饱满的热情和不屈的精神，勤奋工作、开拓创新，取得了不俗的成绩。9月28日，成为系统首家四条业务渠道均达成年度任务的分公司。

其中，团险渠道于7月20日以保费1903.51万元，在系统内率先达成全年任务。服务经营渠道于9月20日达成年度任务，年度达成率100.73%。截至9月27日，大个险渠道累计承保期交保费41168万元、十年期及以上期交保费38201万元、价值保费14756万元，年度任务达成率分别为118.1%、119.1%、103.8%，成为系统首家年度任务三达成的分公司。9

月28日，银代渠道达成年度任务，任务达成率100.16%。多年来，宁夏分公司以“目标引领、机制高效、骨干培育、团队一流”为工作标准，致力于打造“业绩达成高、发展结构好、创费能力强、业务品质好、发展后劲足”的队伍，培养“高素质、高绩效、高收入”的三高团队，坚定转型步伐，坚持产品引领、注重团队升级、狠抓基础管理。单丝不成线，独木不成林，宁夏分公司取得的成绩离不开各个渠道的努力，也离不开广大客户的信任与支持。展今日谋未来，宁夏分公司将继续发扬攻坚克难、不骄不躁、艰苦创业的战斗作风，乘风破浪，全力以赴，精诚共进，蓄势2018大发展。（黄璐云）（下转2版）

(上接1版)

新华保险董监事赴欧洲培训考察



拜访匈牙利Magyar Posta公司



拜访捷克Pojistovna VZP公司



拜访捷克德勤会计师事务所



拜访西班牙Santa Lucia公司

深化转型 谋发展 多家机构 达成年度任务

(上接1版)

陕西：整体及大个险达成年度期交任务

2017年，陕西分公司在总公司战略指引下，以“转化转型、合规经营、由大到强、再创辉煌”为指导思想，大力发展长期交和健康险业务，回归保险本源。截至9月25日，整体累计承保首年期交保费130306万元，年计划达成率107.2%；十年期及以上期交保费99462万元，年计划达成率117.2%。其中，大个

险渠道累计承保首年期交保费101981万元，年计划达成率112.2%，十年期及以上期交保费累计承保98831万元，年计划达成率118.6%。法人渠道累计承保短险规模保费11208万元，年计划达成率97.0%。银代渠道累计承保首年期交保费28325万元，年计划达成率92.6%。
(于鑫)

青海：大个险及银团渠道提前达成年度任务

2017年，青海分公司贯彻执行公司转型战略，以“登高望远，仍将峰值踩在脚下”经营目标为指引，构建渠道组织管理体系，创建制式化教育培训体系，加强诚信建设与风险管控能力建设，聚焦“创费、创优、创新”，在转型中把握机会，在变化中不断进取，走出一条青海新华的发展之路。

截至9月，大个险渠道年累计达成期交保费19263.3万元，同比增长75.8%，年达成率119.57%；年累计达成十年期及以上业务17883.5万元，同比增长104.3%，年达成率134.49%，成为系统首家达成大个险年度期交计划的分公司；银代渠道实现期交保费4750.2万元，年计划达成率100%，同比增长60.1%，成为系统第五家达成任务的分公司；团险渠道提前98天完成2017年全年短险计划任务1460万元，同比增长39%，成为系统第三家达成任务的分公司。



青海

2017年，青海分公司大力发展期交业务，业务发展呈现如下特点：一是业务达成目标值，持续健康发展；二是战略转型有效推进，期交、十年期交业务持续增长；三是业务结构持续优化，保障型险种比重提升，为客户提供风险保障的能力继续增强；四是队伍指标持续向好，“三高”销售团队初见成效；五是业务品质逐步提高。
(魏向超)

江西：续收渠道提前达成十年期交任务

截至9月1日，江西分公司续收渠道累计实现十年期交保费8090万元，年计划达成率100%，同比增长34.1%，提前完成十年期交任务。

江西分公司认真贯彻执行公司战略转型要求，周密部署，业务发展方面紧盯目标不放松，锐意进取，

强化节点运作；组织发展方面以基本法为牵引，通过搭建架构实现人力提升。各三级机构充分发挥各自业务特点，通过对队伍和客户的有效管理，提升各项指标，全体将士上下同心，顽强拼搏，用行动创下优异成绩。
(朱良)

新华北京 举行2017年百万赢销俱乐部成立盛典

8月21日，北京分公司在哈尔滨隆重举行“耀·在星途”2017年百万赢销俱乐部成立盛典。百万赢销俱乐部是北京分公司2017年绩优荣誉体系最重要的组成部分，来自个险、银代、法人渠道的85名业务精英成为这一分公司最高荣誉殿堂的创立者。

经过两年的稳扎稳打和经营沉淀，2017年北京分公司交出了一份亮眼的成绩单：1-7月累计实现原保险保费近60亿元，其中期交占比77%；转型指标表现优异，十年期同比提升超过40%，价值同比增长超过50%，

健康险占比超过50%；多项指标位居市场和系统前列。这一系列数字背后折射出的是北京分公司价值转型的不懈努力和显著成效。

公司转型成果也惠及了广大销售队伍，在资源投入、培训、荣誉体系建设等各个方面都加大了支持力度，力图为优秀人才提供更好的成长空间。百万赢销俱乐部应运而生。数据显示，今年1-7月，北京分公司个险渠道人均有效FYC同比提升超过20%；团体渠道人均收入同比提升10%。这是一场公司和个人双赢的转型。
(高慎薇)

新华重庆 少儿书画大赛圆满落幕

45场线下活动，2000余名儿童参与，近3000幅精彩作品。8月31日，“梦中的游乐场”——第八届“新华保险杯”少儿书画大赛（重庆赛区）圆满落幕。

重庆赛区自7月拉开少儿书画大赛帷幕以来盛况空前，受到了广大新老客户及热心网友的关注和支持，仅客服节开幕式当天就吸引了200余名儿童现场参赛。活动期间先后在荣

昌、璧山、江津、石柱、梁平等地举办45场线下活动，累计2000余名少年儿童参赛，共搜集各类精彩书画作品近3000幅，其中绘画作品涵盖国画、漫画、卡通画、油画、拓画等多个品种，书法作品涵盖楷书、行书、隶书、小篆等多种字体风格，作品数量及形式均创历年新高，七彩斑斓的炫目画作充分展示了孩子们的童真趣味。
(李洪波)

新华青岛 第十七届客服节盛大开幕

8月20日，青岛分公司第十七届客户服务节盛大开幕。公司客户200余人参加开幕仪式，通过共同转动新华之钥，开启第十七届客户服务节开幕盛典。

本次客服节开幕式选取全球必看十

大互动展作为活动现场，为客户呈现了一场艺术与科技合二为一的活动盛宴。

2017年正值青岛分公司成立15周年，活动现场，小朋友和家长们纷纷在新华合影留念区留念，留下与新华同框的美丽瞬间，与司同庆。
(周晓)

惠及西安 3.1 万名环卫工人 创捐赠规模之最



9月7日，“城市因你而美·新华伴你而行——新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动”第五站捐赠仪式在“十三朝古都”陕西西安举行。此次捐赠惠及西安市31000名环卫工人，合计保额约31亿元。创捐赠规模之最。

陕西省西安市人民政府副秘书长王西京，西安市城市管理局局长刘其智、副局长李成刚、环卫处处长张鑫，西安市高新区城市管理局局长赵际，西安市金融办副主任景楠，陕西保监局人身保险监管处处长王旗等领导出席活动。

新华保险党委副书记李军平出席仪式并致辞，他表示，9月6日，新华保险迎来成立21周年纪念日。作为国内大型上市保险公司，新华保险在自身发展壮大的同时，始终以回馈社会、肩负责任为己任。希望通过今天的公益善举，可以为环卫工人筑起坚强后盾，为西安市的社会发展做出应有贡献。

西安市人民政府副秘书长王西京在讲话中指出，希望新华保险此次义举能够引起社会各界对环卫工人的关爱、理解和尊重，将爱心的火花蔓延至全市、全国的角角落落，让我们的城市更加美好。

新华人寿保险公益基金会秘书长杨怀鹏在接受媒体采访时披露，西安站是此次活动的第五站，但受捐赠的环卫工人人数却是目前几站中最多的。此次公益保险计划具有“三专”特征：一是专属产品，即不设年龄限制，不问健康状况、不分地域所在；二是专注风险，以人身意外伤害和意外伤残为保障内容，保额充足，每人保额10万元；三是专业服务，成立了与环卫组织合作的应急团队，开通了绿色通道，专门为环卫工人服务。

杭州 16650 名环卫工人 获赠人身意外伤害险保障



9月20日，新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动的爱心之旅第七站来到了美丽的钱塘江畔——杭州站，向杭州市16650名环卫工人捐赠人身意外伤害保险保障，合计保额超过16亿元。

杭州市城市管理委员会、杭州市综合行政执法局副局长（副局长）彭保华，杭州市精神文明建设委员会办公室副主任康志友，杭州市民政局社会组织管理局副局长王先明，杭州市城管委市容环境卫生监管中心主任吴瑛，杭州市城管委市容环境卫生监管中心宣传教育科科长陈金辉，浙江保监局办公室主任吕临华，浙江省保险行业协会秘书长郑碧芳等相关部门领导出席仪式。

新华保险副总裁李源出席仪式并致辞，他指出自古以来，杭州就享有“上有天堂，下有苏杭”的美誉，近年来，随着众多互联网、高科技企业的崛起，更使这座城市成为举世闻名的“创新天堂”“科技之都”，而这一切都与环卫工人这样一群天使的默默奉献密不可分。希望通过今天的公益善举，不仅为环卫工人筑起坚强后盾，为杭州市的社会发展和城市建设做出应有的贡献，更是抛砖引玉，希望能够唤起社会各界对于环卫工人体的关注和关怀。

杭州市城管委、综合行政执法局副局长（副局长）彭保华指出，新华保险这份厚重的公益善举，是杭州建设生产美、生态美、生活美、人文美的国际化城市的重要体现，更展现了新华人的责任和担当，我们要为这弘扬社会正能量、传播公民道德的善举点一个大写的赞。

浙江省保险行业协会秘书长郑碧芳指出，保险业本身就是一个扶危济困的行业，保险业正在从自身行业文化中，淬炼出独特的慈善文化和理念，带动更多的人投身社会公益事业。新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动，践行了“保险让生活更美好”的使命，体现了有一个有责任的保险市场主体的担当和作为。



延庆区 1520 名环卫工人 获赠新华保险意外险

9月14日，“城市因你而美·新华伴你而行——新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动”第六站捐赠仪式在北京延庆举行。新华保险向1520名延庆城区环卫工人赠送意外伤害保险保障，合计保额超过1.5亿元。

新华保险总裁助理兼北京分公司总经理苑超军、新华保险党委副书记李军平出席活动。延庆区政协副主席张立新、延庆区政协城建环保委主任王剑英、延庆区市容市副主任贺海俊、延庆区环卫中心副主任朱艳艳、北京保险行业协会人身部主任助理李莉出席仪式。

党委副书记李军平指出，2003年新华保险将注册地迁至延庆，十几年来一直得到延庆区委、区政府和各个部门的热忱相助，新华保险也为延庆的经济建设、社会发展和民生事业做出了应有的贡献。延庆是首都生态涵养发展区，其优良的人居环境离不开广大环卫工人的辛勤付出，希望通过今天的公益善举，可以为环卫工人筑起坚强后盾，为延庆区的社会发展做出应有的贡献。



北京市延庆区政协副主席张立新指出，希望我们的环卫工人不辜负新华保险的这份爱心，不辜负城区人民的殷切期望，继续发扬不怕苦、不怕累的奉献精神，为创建文明城区贡献力量。

环卫工人心声



西安市高新区54岁的环卫工人曹兴龙：我们环卫做的是室外工作，马路上车多人多，一年下来磕磕碰碰的事故时有发生。这个捐赠对我们很有帮助，有了保险大家干活心里都踏实。

北京市延庆区环卫工人李彩贤：以前从来没有接受过来自社会的这种关爱，由于收入不高容易对家庭造成经济负担，有了保险对大家能有所保障，我们更安心了。

杭州市环卫工人赵亚庆：这次捐助活动使我们这些来自异地他乡的外来务工人员倍感温暖，我们一定将感动转化为行动，把杭城打扮得更加整洁美丽，给市民营造一个美丽整洁的生活工作环境。



华实人生终身年金保险

华实人生终身年金保险是一款中短期交费、固定额、终身额的年金产品，可帮助客户实现子女教育、养老储备、财富传承、资产保全等重要人生规划

产品特色

利益稳健：满5年一次性给付100%基本保额，满6年起每年给付30%基本保额。
呵护终身：中短期交费即可获得终身持续稳定的现金流，从容规划人生。
保障周全：身故保障不低于所交保费，有效保全资产、传承财富。
人性关爱：涵盖投保人意外身故或意外全残豁免保费双重保障，让爱传递。

产品简介

产品名称：华实人生终身年金保险
投保年龄：出生满30天、不满61周岁
交费方式：3年交、5年交、10年交
保险期间：终身
保险责任：关爱金、生存保险金、身故保险金、保费豁免

责任解析

关爱金：被保险人于合同生效满五年的首个保单生效对应日零时生存，本公司按基本保险金额给付关爱金。

生存保险金：被保险人于合同生效满六年起，在每个保单生效对应日零时生存，本公司按基本保险金额的30%给付生存保险金。

利益解析

1. 合同载明生存利益，客户所得明确。
 2. 合同生效满五年开始给付——符合监管规定，行业主流。
 3. 关爱金给付基本保额；生存金给付基本保额×30%——持续给付，利益稳健。

身故保险金

被保险人身故，本公司按本保险实际缴纳的保险费与现金价值二者之较大者给

付身故保险金，合同终止。

投保人意外伤害身故或意外伤害身体全残豁免保险费。

除另有约定外，投保人因意外伤害身故或因意外伤害身体全残且投保人身故或身体全残时年龄已满18周岁不满61周岁，可免交自投保人身故或被确定身体全残之日起的续期保险费，合同继续有效。

豁免保险费的，本公司视同自投保人身故或被确定身体全残之日起的续期保险费已经交纳。

投保人在保险期间内变更的，本公司不予豁免保险费。

利益解析

1. 合同约定身故给付不低于保费，意味着保费安全不损失，生前领钱，生后传承

2. 一旦投保人意外身故或意外全残，无法再交保费，被保险人需承担较大经济压力。享受豁免后，继续享受全部利益，并且无需再交保费，相当于“双保险”。

案例演示一

“华实人生”是助推器，可帮助宝贝合理安排教育金、婚嫁金、创业金、养老金等重要阶段的开支，传递您对孩子一生的爱，助孩子飞的更高。

罗女士，有个幸福美满的家庭，儿子小乐不满1岁，先生在一家企业任部门经理，薪资丰厚。罗女士和先生都认为良好的教育会为孩子提供更广阔的发展空间，她选择了新华保险“华实人生终身年金保险”为小乐的未来铺路，爱与规划终身相伴。

投保理由：**专款专用、锁定利益、高额投保、财富传承、资产增值**

产品名称	交费期间	保险期间	基本保额	年交保费
华实人生终身年金保险	5年	终身	10万元	212200元

小乐享有的保障利益：

满5年享关爱：合同生效满5年的保单生效对应日生存，公司即给付10万元，可作为小乐的教育补贴。

满6年终身给：合同生效满6年起，公司每年给付3万元，爱伴终身，按需规划。

生命护佑：被保险人身故，公司给付实际缴纳的保险费与现金价值二者之较大者，至少106.1万元，合同终止。

保费豁免：投保人未61周岁前因意外伤害身故或因意外伤害身体全残，可免交续期保险费，合同继续有效。

小乐的累计生存金摘要
(单位：万元)



核心卖点

100%——大额资金，增强体验感

5年积累期后，立刻返还100%基本保额，可自由规划，亦可作为后续保费，减轻交费压力。

30%——条款明确生存金给付比例，资金有保障

合同生效满六年起，每年给付主险基本保额×30%，子教、休闲、养老自主规划。

一辈子——终身给付，一生安心

给付频率明确，满六年起每年一给付，给付一辈子。

保费不损失，资产保全

身故保障不低于所交保费，无须担心资金损失。

支持投保人保费豁免功能，减轻客户经济压力，延续爱与责任。

保费不损失，资产保全

保单贷款比例高达80%现金价值、低于五年期基准贷款利率(90%)，有助于客户盘活资金，抓住商机，正常还款不影响保单利益。

责任免除

被保险人因下列1-6项情形之一身故的，或在第7项期间遭受意外伤害导致身故的，本公司不承担保险责任：

1. 投保人对被保险人的故意杀害、故意伤害；
2. 故意犯罪或抗拒依法采取的刑事强制措施；
3. 自合同成立或合同效力恢复之日起二年内自杀，但自杀时为无民事行为能力人的除外；
4. 主动吸食或注射毒品；
5. 战争、军事冲突、暴乱或武装叛乱；
6. 核爆炸、核辐射或核污染；
7. 酒后驾驶、无合法有效驾驶证驾驶或驾驶无有效行驶证的机动车期间。

发生上述第1项情形导致被保险人身故的，合同终止，本公司向被保险人继承人退还保险单的现金价值。

因上述第2-6项情形或在第7项期间被保险人身故的，合同终止，本公司向投保人退还保险单的现金价值。

投保人因上述第2-6项情形或在第7项期间身故或身体全残的，或被保险人对投保人故意杀害、故意伤害导致投保人身故或身体全残的，本公司不予豁免保险费。

“华实人生”是财富的保险箱，可帮您将资金安全、合理地转移到未来，让您的今天、明天都安心！保单贷款解决燃眉之急，助您抓住商机。

案例演示二

贺先生，30岁，留学归国自己创业，目前公司盈利稳定，不久前组建了属于自己的小家庭。为了将家庭与企业资产隔离，他选择通过“华实人生终身年金保险”实现资产保全，以免因经营风险影响家庭生活品质，还可对未来养老进行合理规划。

投保理由：**风险隔离、保单贷款、养老规划、对家人的爱与责任**

产品名称	交费期间	保险期间	基本保额	年交保费
华实人生终身年金保险	10年	终身	20万元	250200元

贺先生享有的保障利益：

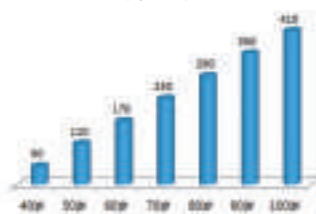
满5年享关爱：合同生效满5年的保单生效对应日生存，公司即给付20万元，可作为结婚周年的恩爱基金，亦可用于日常生活支出。

满6年终身给：合同生效满6年起，公司每年给付6万元，按需规划，随心支配。

生命护佑：被保险人身故，公司给付实际缴纳的保险费与现金价值二者之较大者，至少250.2万元，合同终止。

保费豁免：投保人未61周岁前因意外伤害身故或因意外伤害身体全残，可免交续期保险费，合同继续有效。

贺先生的累计生存金摘要
(单位：万元)



注：案例中客户信息为虚拟，仅供理解产品之用。上述累计生存金指关爱金及每年给付的生存保险金累计之和。

产品简介

产品名称: 惠添利两全保险
投保年龄: 出生满30天、不满60周岁
交费方式: 3年交、5年交
保险期间: 15年、20年

责任解析

关爱金: 被保险人于合同生效满五年的首个保单生效对应日零时生存, 给付首次交纳保险费的金额×关爱金给付比例
生存保险金: 被保险人于合同生效满五年起至保险期间届满之前, 在每个保单生效对应日零时生存, 给付首次交纳保险费的金额×生存保险金给付比例

核心卖点 (一)

持续给付, 增强购买体验感
给付——第五年末起, 一次性给付关爱金, 年年给付生存金, 让客户看得见、感受到产品利益
满期保险金: 被保险人生存至保险期间届满, 本公司按基本保险金额给付满期保险金, 合同终止

核心卖点 (二)

安全——保费不损失 资产保全
满期金额不低于所交保费, 保证资金安全、稳健制胜
航空意外伤害身故或身体全残保险金: 被保险人以乘客身份乘坐合法商业运营民航航班期间, 在民航航班内遭受意外伤害导致身故或身体全残的, 本公司按基本保险金额的10倍给付航空意外伤害身故或身体全残保险金, 本合同终止。

公共交通工具意外伤害身故或身体全残保险金: 被保险人以乘客身份乘坐公共交通工具期间, 在交通工具内因交通

事故遭受意外伤害导致身故或身体全残的, 本公司按被保险人身故或身体全残时所处以下不同情形给付公共交通工具意外伤害身故或身体全残保险金, 本合同终止:

(1) 若身故或身体全残时被保险人处于18周岁保单生效对应日之前(不含18周岁保单生效对应日), 则其公共交通工具意外伤害身故或身体全残保险金为本保险实际交纳的保险费的1.6倍;

(2) 若身故或身体全残时被保险人处于18周岁保单生效对应日之后(含18周岁保单生效对应日), 则其公共交通工具意外伤害身故或身体全残保险金为基本保险金额的5倍。

一般身故或身体全残保险金: 被保险人因上述以外的情形导致身故或身体全残, 本公司按被保险人身故或身体全残时所处以下不同情形给付一般身故或身体全残保险金, 本合同终止:

(1) 若身故或身体全残时被保险人处于41周岁保单生效对应日之前(不含41周岁保单生效对应日), 则其一般身故或身体全残保险金为本保险实际交纳的保险费的1.6倍;

(2) 若身故或身体全残时被保险人处于41周岁保单生效对应日之后(含41周岁保单生效对应日)、61周岁保单生效对应日之前(不含61周岁保单生效对应日), 则其一般身故或身体全残保险金为本保险实际交纳的保险费的1.4倍;

(3) 若身故或身体全残时被保险人处于61周岁保单生效对应日之后(含61周岁保单生效对应日), 则其一般身故或身体全残保险金为本保险实际交纳的保险费的1.2倍。

核心卖点 (三)

保障——三重保障“人身”添利
意外保障, 风险规避; 一份产品, 两份回报

责任免除

被保险人因下列1-6项情形之一身故或身体全残的, 本公司不承担保险责任:

1. 投保人对被保险人的故意杀害、故意伤害;
2. 被保险人故意犯罪或抗拒依法采取的刑事强制措施;
3. 被保险人自本合同成立或合同效力恢复之日起二年内自杀, 但自杀时为无民事行为能力人的除外;
4. 被保险人主动吸食或注射毒品;
5. 战争、军事冲突、暴乱或武装叛乱;
6. 核爆炸、核辐射或核污染。

被保险人因下列第7项情形或在下列8-9项期间之一遭受意外伤害导致身故或身体全残的, 本公司不承担合同利益条款第五条第4款、第5款、第6款的保险责任:

7. 被保险人的精神和行为障碍(以世界卫生组织颁布的《疾病和有关健康问题的国际统计分类》(ICD-10)为准);

8. 被保险人酒后驾驶、无合法有效驾驶证驾驶或驾驶无有效行驶证的机动车期间;

9. 被保险人从事潜水、跳伞、攀岩运动、探险活动、武术比赛、摔跤比赛、特技表演、赛马、赛车等高风险运动期间。

发生上述第1项情形导致被保险人身故的, 合同终止, 本公司向被保险人继承人退还保险单的现金价值。

因上述2-7项情形或在上述8-9项期间被保险人身故的, 合同终止, 本公司向投保人退还保险单的现金价值。

惠添利两全保险是新华保险为客户倾情打造的一款中期资金积累产品, 满足子女教育、养老储备、资产保全等各项人生需求, 并提供全方位意外保障, 品质生活, 尽在掌握。

惠添利两全保险

产品特点

关爱有惊喜 生存持续领: 第五年末起, 一次性给付关爱金, 年年给付生存金
满期超额领 资金很安全: 满期金额不低于所交保费, 保证资金安全、稳健制胜
出行全保障 安心更省心: 最高10倍基本保额航空意外、5倍基本保额公共交通工具意外及1.6倍所交保费的一般身故或身体全残保障
投入三五年 幸福几十载: 短期投入、中期规划, 满足教育养老、资产保全等各项人生需求

案例演示——教育金

张先生的儿子天天今年3岁, 为使天天从小能够受到全方位、高标准的素质教育, 张先生希望能为他储备一笔教育金, 用于未来兴趣班、出国游学及深造。经多方了解, 他选择新华保险“惠添利两全保险”提前为儿子进行教育金积累。

购买理由: **专款专用、应对子女未来高额教育投入**

产品名称	交费期间	保险期间	年交保费	基本保额
惠添利两全保险	3年	15年	10万元	329300元

天天享有的保障利益:

关爱金: 合同生效满五年的首个保单生效对应日零时生存, 公司给付首次交纳保险费×15%, 即15000元。

生存保险金: 合同生效满五年起至保险期间届满之前, 在每个保单生效对应日零时生存, 公司给付首次交纳保险费×7%, 即7000元, 保险期间内共给付10笔, 金额合计为70000元。

满期保险金: 生存至保险期间届满, 公司按基本保险金额给付满期保险金, 即329300元。

人身风险保障: 同时还享受10倍基本保险金额(329.3万元)航空意外、1.6倍实际交纳保险费公共交通工具意外及1.6倍实际交纳保险费一般身故或身体全残保障。

案例演示——资金规划

王女士今年40岁, 家庭生活幸福, 年收入丰厚, 作为家庭财务管理者, 王女士希望能为家庭资金作合理规划, 既安全, 又保值增值, 同时还能满足未来生活品质升级之需。经多方了解, 她选择新华保险“惠添利两全保险”以合理安排家庭财产收入。

购买理由: **资产保全、保值增值、养老规划, 对家人的爱与责任**

产品名称	交费期间	保险期间	年交保费	基本保额
惠添利两全保险	5年	20年	50万元	2888500元

王女士享有的保障利益:

关爱金: 合同生效满五年的首个保单生效对应日零时生存, 公司给付首次交纳保险费×20%, 即10万元。

生存保险金: 合同生效满五年起至保险期间届满之前, 在每个保单生效对应日零时生存, 公司给付首次交纳保险费×10%, 即50000元, 保险期间内共给付15笔, 金额合计为75万元。

满期保险金: 生存至保险期间届满, 公司按基本保险金额给付满期保险金, 即2888500元。

人身风险保障: 同时还享受最高10倍基本保险金额(2888.5万元)航空意外、5倍基本保险金额(1444.25万元)公共交通工具意外及1.6倍实际交纳保险费一般身故或身体全残保障。

| 新华河南 |

志愿者联盟分部参加“益路童行 与爱同行”活动

8月25日，由中共河南省委宣传部、河南省民政厅、河南省慈善总会、河南广播电视台主办，河南卫视承办的“益路童行”大型慈善晚会在郑州举行。该活动希望通过荧屏让更多的困难儿童得到关注，唤起更多的人与公益同行。

河南分公司志愿者联盟分部积极行动，组织30多位志愿者参加晚会。通过活动，志愿者们更加坚定信心，希望作为新华保险志愿者联盟的一份子，与爱心人士一路同行，为保险喝彩，为公益助力。（王叶）



| 新华河北 | 为10名贫困学生“圆梦北京”

9月22-24日，河北分公司助力善行，携手河北省善行使者公益协会为灵寿县新开希望小学6年級的10名困难家庭的学生“圆梦北京”。

两天的时间里，同学们在天安门广场观看了升旗仪式，游览了故宫博物院、颐和园、太平洋海底世界，攀登了水关长城，观看了鼎盛王朝的杂技表演。在长城上，同学们齐诵《中华少年》，心中涌起一股强烈的爱国情怀。

这次“圆梦北京”活动使这些贫困学生开阔了眼界，增长了见识，领略了北京首都的大好风光，圆了自己的一大美好梦想，心情很是激动，感受颇深，纷纷表示今后一定更加努力学习，发奋图强，为我们的国家贡献自己的力量。（王占义）



| 新华重庆 |

贫困村民玉米滞销 新华涪陵爱心驰援



8月26日，重庆分公司涪陵中支向当地宣王村贫困村民伸出援助之手，爱心收购上万斤糯玉米。一度滞销的糯玉米有了市场，当地村民喜笑颜开。

据悉，宣王村今年种植糯玉米面积比往年增加三分之一，在市场减少、糯玉米销售周期短的情况下，当地糯玉米销售出现困难。得知该情况后，涪陵中支立即号召公司300余名员工购买糯玉米，一天时间就抢购了10085斤，解决当地村民的燃眉之急，让村民十分感动。

为进一步帮助当地贫困村民增收致富，涪陵中支今后将长期购买宣王村贫困村民生产的糯玉米、高山蔬菜、蜂蜜等农副产品，用实际行动践行“担责任、促和谐”的企业使命。（李洪波）

| 新华焦作 | 积极参加市“精准扶贫 圆梦大学”活动

8月24日，“精准扶贫 圆梦大学”——2017年希望工程助学金发放仪式在焦作市会议中心举行。

本次活动是由共青团焦作市委发起的一项以资助贫困大学新生为主题的公益活动。焦作中支积极行动，资助4位贫困大学生，合计费用2万元。

会上，焦作中支获得由共青团焦作市委颁发的“2017年希望工程圆梦行动爱心单位”荣誉称号。（王叶）



| 新华河源 | 组织无偿献血献爱心



得知近期河源市各医院用血量大增，血液库存严重不足，8月24日，广东河源中支响应市中心血站的号召，组织开展内外勤员工无偿献血献爱心活动。

经过填表、体检、初筛等一系列过程，“热血青年”们踏上采血车等候献血。他们当中既有多次献血的“常客”，也有初次上阵的“新人”，采血车里一下子就排起了等候献血的队伍。最后，共有46名伙伴成功献血，累计献血量15100毫升。

河源中支用实际行动传递保险人乐于奉献爱心的品德，弘扬保险业的正能量，践行为社会增添和谐安宁的力量企业的使命。（张然）

| 新华自贡 |

慰问困难员工家属



8月29-31日，新华保险自贡中支积极开展走访慰问生活困难员工活动，中支领导及部门负责人先后对公司2名困难职工家属进行了慰问。

8月29日，自贡中支工作人员对困难员工林俊进行了慰问并送去鲜花和慰问金。林俊母亲于2016年8月因脑梗后遗症导致行动不便，需要人陪护。父亲于2017年6月和7月因胃出血两次住院，治疗费用超过2万元，经检查同时还患有胆结石、肾囊肿及肝血管瘤待查，需要加强营养并长期

静养。儿子年幼在读小学，丈夫长期在外工作且收入不高，无法分担家庭负担。目前双亲及儿子都由林俊一人照料，经济压力很大。自贡中支希望她克服当前的困难，对未来生活充满信心，公司也将对她的实际困难及时予以帮助。

8月31日，自贡中支一行人来到员工郑祥家中进行慰问并送去鲜花和慰问金。郑祥的母亲近期检查出患乳腺癌，现已接受医院治疗，目前已花费近10万元医疗费用。（张亚非）

| 新华广西 |

积极开展扶贫 爱心助学活动

9月5日，广西柳州中支来到柳城县大龙乡大龙小学开展扶贫爱心助学活动，为贫困山区的留守儿童送去了新华保险的关爱。

此次活动得到了柳州中支全体内勤的大力支持，大家踊跃参与，共计捐资2400多元爱心款，全部购买了学校紧缺的学习用具及体育用品。（万恒谦）



| 新华榆林 |

持续开展精准扶贫 向贫困户赠意外险

8月，陕西榆林中支向扶贫工作帮扶对象捐赠意外险，并协助政府完成对贫困村的道路修建工作，争取在秋收前完工，为村民秋收和农产品外销提供更多便利。

在捐赠活动中，榆林中支向佳县杨岭村的7户31名贫困户赠送了“乐享家（陕西版）B款保险”，每人获得最高50万元的意外伤害保额、5000元的意外医疗及每天30元的意外住院津贴，以防止贫困村民因病、因意外致贫和返贫现象，从根本上杜绝意外带来的贫困。

此次捐赠践行了保险业“远离贫困，从一份保险保障开始”的行业目标，保险捐赠不仅是对贫困村民生活上给予的帮助和救济，同时也是一次保险普及活动，让杨岭村村民及参与捐赠活动的人对保险有更多的了解和认识。

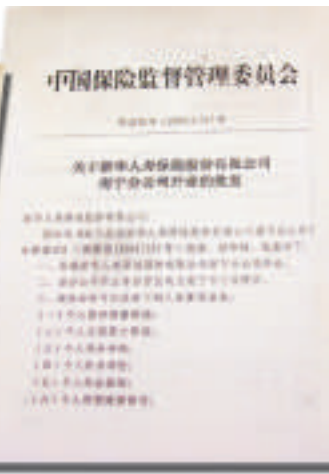
此外，由政府出资建设的村中道路硬化项目已经开工，全长4.2公里。榆林中支也将协助工程项目的实施，协调工程队与村民之间的沟通，提升工程效率，争取项目在秋收前完工，为村民秋收和农产品外销提供更多便利。（姚美美）



分公司成立15周年巡礼



分公司筹备组人员留影



2016年7月华润大厦职场揭牌



广西分公司向东烈小学赠送教育教学物资

风雨兼程 砥砺前行踏歌来

——广西分公司成立十五周年纪实

■ 广西分公司 盘璇

南宁是一座非常有特色的城市，它地处中国华南、西南和东南亚经济圈的结合部，既是历史悠久的边陲古城，同时也是当前国家“一带一路”重要门户。

15年前，新华保险进入广西，在八桂大地播下一粒种子，如今，大树枝繁叶茂，当年的保险新兵也已成长为广西寿险市场的主力军。15年，5475天，39家分支机构，1.3万名内外勤员工，28.6万名客户，2.89亿元纳税总额，2.98亿元赔付总额，职场面积3.8万平方米，2016年保费收入16.8亿元，5.81%市场份额……这一系列闪亮的数字，为新华保险广西分公司15年的历程做了完美的注释。

十五年的栉风沐雨，十五年的春华秋实，磨练了广西新华，壮大了广西新华，成就了广西新华。2017年9月16日，广西分公司迎来十五周年生日。

机构稳步发展

2001年11月28日，经中国保监会批复，南宁分公司获批筹建，2002年9月16日，新华保险南宁分公司正式开业。

2002年10月，七星路营销服务部开业，宣告新华保险在广西跨出了重要一步。随后，邕宁县营销服务部、柳州中心支公司等12家机构陆续成立。

2005年，南宁分公司正式更名为广西分公司。2005至2008年，广西分公司以机构铺设带动业绩发展，快速扩张版图，四年时间，服务网络基本遍布广西各个地区。

2009年开始，广西分公司落实总公司机构发展政策，重视机构内部管理质量提升，鼓励机构走做大做强之路，梧州、百色、钦州等一大批机构相继晋升。

在总公司“以客户为中心”经营战略指引下，分公司将机构铺设与内部管理提升紧密结合，机构发展稳健有序推进。截至2016年末，经过风雨洗礼的广西分公司，拥有10家中心支公司、26家支公司、3家营销服务部，共计39家分支机构。

业务大步跨越

广西分公司15年来紧盯年度经营目标，各项业务实现了跨越式大发展，总体规模保费15



年间增长了近30倍。

2003年，刚刚成立的广西分公司，保费收入只有5700万元，到2004年末，仅一年多的时间里，分公司总保费收入突破亿元。

2010年，累计实现年度保费收入8.92亿元，同比增长70.48%，高于市场增速一倍有余。

2011年，实现总保费首破十亿元。

2013年4月起，在何长青总经理的带领下，广西分公司紧跟总公司战略转型步伐，开创性提出了让全体员工“过上好日子”的发展理念，从此公司步入了业务高速发展的快车道。

2016年，广西分公司保费收入达16.8亿元，新单保费收入8.03亿元，其中期交保费达成5.43亿元，整体指标达成较好，关键指标优秀，各项业务达成率位居全系统前列。2016年9月12日，万峰董事长莅临广西分公司慰问指导工作，参加了分公司中层管理干部座谈会及分公司双达成（期交及十年期交）表彰会，并亲自为获得功勋奖的个人和团队颁奖。

2017年1-3月，广西分公司开门红新单保费收入2.96亿元，十年期交保费1.88亿元，占比63.5%，整体提升了13.5个百分点。大个险开门红新单保费2.31亿元；实现了一月保费突破1亿元的历史新高。银代整体达成期交保费5701万元，100%为期交业务，一季达成全年计划的57%，同比增长147%；法人短险累计达成1106万元，同比增长42%。

2017年是公司转型升级攻坚之年，也是广西分公司转型发展、迈向好日子的关键之年。广西分公司将遵照总公司“坚持稳中求进，深化转型发展”的经营指导思想，继续做大、做强。

队伍沉淀成长

15年来，广西分公司内外勤员工队伍由最初的224人发展至13040人，增长近60倍。这支忠诚团结、战斗力强、不惧困难、敢打硬仗的队伍，是分公司转型发展过程中最为宝贵的财富。

广西分公司通过加强员工基本技能及基础知识培训，全面提升员工的专业技能，加强公司文化建设，增强全体员工的凝聚力与向心力。针对公司代理人队伍发展现状，结合行业队伍发展趋势，公司通过聚焦“三高”，推动政策引导和指标考核等举措，提升队伍举绩率、留存率和人均产能，促进了队伍的结构改善和健康发展。近年来，广西分公司坚持组织发展与新人生产线“两手抓”，各机构涌现出了一大批优秀人物，引领业务大步前进，实现了由中型分公司向中大型分公司的华丽转身。

真诚服务客户

从柜面服务到查勘理赔，从线上到线下，新华保险自始至终将客户服务摆在第一位，坚持“以客户为中心”，通过主动回访、移动理

赔、远程鉴定、全国通赔、出险客户慰问、启动应急响应等，不断提升客户服务模式。同时，通过提升公司内外勤员工整体服务意识和水平、完善理赔机制，更新应有技术，提升客户服务手段，全面优化客户体验，用专业、优质的服务赢得客户对产品和服务的良好口碑。

健康讲座、彩虹跑、健步走，水果拼盘、蛋糕DIY，精彩纷呈的客户服务节已成为新华保险广西客户每年不可或缺的一部分。2016年11月23日，2016年度广西人身保险公司服务质量测评结果公布，广西分公司以105.45的高分位列人身险省级分公司第二名，其中犹豫期电话回访成功率、保全时效两项指标均排名第一。

职场焕然一新

广西分公司职场从租用到自购，从香江花园到华润大厦，从300平方米到3000平方米，15年间，一次次破壳蜕变。

2002年3月28日，开始筹备，筹备临时地点位于南宁市新竹路广西科技宾馆12楼，面积约300平方米；

2005年5月31日，搬迁至南宁市金湖路55号亚航财富中心21层，面积约1500平方米；

2009年9月6日，搬迁至南宁市金浦路22号名都大厦6楼，面积3338平方米，结束了广西分公司租用职场的历史，成为广西第三家拥有自己房产的寿险公司。

2016年7月8日，广西分公司搬迁至华润大厦C座。2016年，分公司按照总公司整体要求，广泛开展营销职场标准化改造，让钦州中支、宾阳支公司等14家机构以崭新的面貌呈现在客户面前，树立了良好的品牌形象。

责任担当获赞誉

广西分公司不忘自身的社会责任，积极参与各项社会公益扶贫活动，无论是扶贫扶智的捐资助学现场，还是扶危济困的为灾区人民捐款捐物时刻，都留下了广西新华人的身影，为



改善地方民生、助力攻坚扶贫、建设和谐社会做出了应有的贡献。

2010年4月12日，举行抗旱救灾捐款活动，并于4月19日将筹集到的32000元爱心款购买了调和油、大米和矿泉水，送往百色市平果县新安镇生坡村小学，以缓解该校师生饮水压力，确保学生求学工作的正常开展。

2012年3月12日，分公司银代组织的都安“爱心之旅”助学活动，来到地处贫困山区的都安县保安乡安阳小学的平洞、中立、弄棚等多个偏僻的教学点，为孩子们送上了书包、校服等学习生活用品。

2013年10月31日，广西分公司组织员工来到地处中越交界之处崇左市大新县谨洋村，看望慰问当地留守儿童，并为留守儿童捐建“新华保险爱心书屋”，捐赠18个书架及大量读物，丰富了该小学的教学生活。

2017年，经过广西分公司积极申请，新华保险关爱全国环卫工人大型公益活动在广西南宁落地，共为南宁市1.6万名环卫工人争取到了



新华保险志愿者广西支队代表合影

超过16亿元保障的人身意外保险。

一桩桩、一件件，广西分公司用自己的行动兑现着一个有担当的企业应尽的社会责任，收获了累累硕果：“消费者信得过单位”“中国质量万里行会员单位”“消费者信赖品牌企业”“深受市民喜爱的保险品牌”“广西保险业十佳优质服务品牌窗口”、2016“年度优质服务保险品牌”、2016“年度竞争力保障类产品”……一块块充满荣耀的奖牌，一本本饱含认同的荣誉证书无不展示着社会与客户对新华保险广西分公司产品与服务的认可。

十五载风雨兼程，十五载凝心聚力，乘着广西经济社会发展的东风，广西历届班子和全体同仁用敬业、忠诚、团结、奉献，诠释广西新华人独特的新华力量，铸造属于广西分公司的精彩华章。

新华情正浓，新华业正丰，襟怀蓝天下，青春火焰红。全体广西新华人将以更加昂扬的姿态，更加坚定的步伐，戮力同心，奋勇前行，迎接更加灿烂的未来。

華實

承诺如新
华实共享



新华保险倾情推出

华实人生终身年金保险

助您臻享尊贵人生

○ 利益稳健
○ 呵护终身
○ 保障周全
○ 人性关爱

这是一款中短期交费、固定额、终身领的年金保险，可帮助您实现子女教育、养老储备、财富传承、资产保全等重要人生规划。

产品宣传内容仅供参考，具体权利义务以正式保险合同为准。

公司简介

上市公司

新华保险（A股代码001336，H股代码1336）成立于1996年9月，总部位于北京市，是一家全国性的大型寿险企业。公司主要股东包括中央汇金投资有限责任公司、中国宝武钢铁集团有限公司等大型企业。

实力雄厚

新华保险建立了几乎覆盖全国各省、市、自治区的机构网络和多元化的销售渠道，致力于为客户提供便捷、优质的寿险服务。截至2016年12月，全系统共1751家分支机构，其中有35家分公司、267家中心支公司、721家支公司、689家营销服务部、39家营业部。

世界500强

新华保险分别登上2017年“《财富》世界500强排行榜”第497位和2017年“《福布斯》全球上市公司2000强”第369位，连续两年蝉联双料世界500强。

95567
全国统一客服电话
www.newchinalife.com

NCI 新华保险

智慧之选
添利未来

— 惠添利两全保险 —

产品定位：
惠添利两全保险是新华保险为客户量身打造的一款中期资金积累产品，满足子女教育、养老储备、资产保全等各類人生需求，并可提供全方位意外保障，高额给付，尽在掌握。

产品特点：

- 关爱有惊喜 生存持续领**
第五年末起，一次性给付关爱金，年年给付生存金
- 保障更贴心 资金更安全**
满期金额不低于所交保费，保证资金安全，稳健增值
- 出行有保障 安心更省心**
最高10万基本保额航空意外，50万基本保额公共交通工具意外及1.5倍意外伤害的一般身故或身体伤残保障
- 投入三五年 幸福几十年**
短期投入，中期规划，满足教育、养老、资产保全、生活品质升级各类需求

产品宣传内容仅供参考，具体福利和权益以正式保险合同为准。



产品宣传内容仅供参考，具体福利和权益以正式保险合同为准。

公司简介

上市公司

新华保险（A股代码001336，H股代码1336）成立于1996年9月，总部位于北京市，是一家全国性的大型寿险企业。公司主要股东包括中央汇金投资有限责任公司、中国宝武钢铁集团有限公司等大型企业。

实力雄厚

新华保险建立了几乎覆盖全国各省、市、自治区的机构网络和多元化的销售渠道，致力于为客户提供便捷、优质的寿险服务。截至2016年12月，全系统共1751家分支机构，其中有35家分公司、267家中心支公司、721家支公司、689家营销服务部、39家营业部。

世界500强

新华保险分别登上2017年“《财富》世界500强排行榜”第497位和2017年“《福布斯》全球上市公司2000强”第369位，连续两年蝉联双料世界500强。

95567
全国统一客服电话
www.newchinalife.com

NCI 新华保险